

2007第1期  
(总第161期)改革与战略  
REFORMATION & STRATEGYNO.1, 2007  
(Cumulatively, NO.161)

## 台商在深圳的投资动态及其影响因素分析

姜 维

(厦门大学经济学院, 福建 厦门 518055)

[摘要] 自1988—2004年以来, 台商在深圳的投资项目数和投资额经过了三次波动, 总体上呈增长趋势, 并出现了产业结构升级与产业转移的现象。台商在深圳的投资动态主要与台商的寻利动机、深圳的投资环境以及产业背景、两岸关系等因素有关。如何结合深圳自身可持续发展的需要, 发挥并进一步加强深圳投资环境中的优势, 去除或避免其劣势, 提高深圳相对于大陆其他地区的特色竞争力, 是深圳应该作出的战略思考。

[关键词] 台商; 投资动态; 影响因素

[中图分类号] F121.29 [文献标识码] A [文章编号] 1002-736X(2007)01-0100-04

## 一、台商在深圳的投资动态

## (一) 投资项目及投资额呈波动式增长

自1982年第一家台商企业落户深圳以来, 截止到2005年, 在深圳的台资企业已达4017家, 协议台资63亿多美元, 实际利用台资51亿多美元, 占深圳引进外资的17%左右, 在深圳外商投资中仅次于港资居第二位。其中, 在台湾排名100名以内的大企业有11家落户于深圳, 500名以内的大企业中有25家落户深圳, 在台湾的上市公司中有50家已到深圳投资。深圳现有的台资企业中有88家投资规模超过1000万美元(投资超过3000万美元的有16家), 恩斯迈科技、精英电脑等公司实际投资超过1亿美元, 富士康集团实际投资超过10亿美元。

就1988—2004年台商每年在深圳的实际投资额、协议投资额以及协议投资项目数来看, 总体上呈现增长的趋势, 但期间存在

明显的波动。协议投资项目自1988年开始逐年上升, 至1993年达到顶峰后, 1994年开始逐年下降, 到1998年回升, 在1999年又进入低潮, 随后逐年上升, 形成了2002年、2003年的高潮, 但2004年又出现了大幅度回落, 协议合同项目数和实际利用台资额相对于2003年的下降幅度分别为53%和86%(见表-1、图-1、图-2、图-3)。可以看出, 16年间, 台商在深圳投资经过了三次波动, 从实际投资额来看, 三次波动幅度逐次增大, 第三次波动非常剧烈。

表-1 1988—2004年台商在深圳投资项目及金额统计

单位: 万美元

年份	协议合同项目(项)	协议利用台资	实际利用台资
1988	8	1407	316
1989	25	986	1006
1990	45	4839	371
1991	36	2652	216
1992	88	10814	475
1993	154	21908	4532
1994	124	12075	10671
1995	100	7344	6954
1996	85	3376	13665
1997	85	4951	6732
1998	119	6375	3479
1999	45	2965	3842
2000	67	3976	3940
2001	179	19328	12518
2002	239	26226	28876
2003	260	18290	28479
2004	122	9276	4002

数据来源: 深圳市统计局编, 《2005深圳统计年鉴》, 中国统计出版社, 2005年8月, 第221、225、229页。

[作者简介] 姜 维(1967-), 厦门大学经济学院世界经济专业博士研究生, 深圳职业技术学院经管学院副教授, 研究方向: 世界经济关系, 国际商务。

(二) 投资产业结构逐步升级, 研发、行销总部和服务企业逐渐增多

从最初的劳动力密集型产业, 到第二波的资金密集型、技术密集型产业, 再到第三波的以IT产业为代表的高新技术产业以及物流、创投和金融保险等服务业, 台商在深圳投资的产业结构逐步升级。据不完全统计, 台商在深圳投资涉及制造业、农业、观光旅游、娱乐、餐饮、商业物流、咨询服务以及金融保险等多个产业。其中, 电脑资讯、电子电器类企业800多家, 五金、塑胶玻璃、工艺制品企业各200多家, 机械、日用化工、建材家具、纸品印刷、文体、玩具、皮革鞋类、服务业等各100多家, 农业、钟表、食品、贸易超市、医疗卫生等各有10~30家不等, 其他100多家。计算机及周边设备产品、家用电器、精细化工产品、精密模具、医疗设备、钟表、自行车、塑胶产品是深圳台资企业的主导产品。2003年以来, 科研项目、物流项目和创投项目受到台商青睐。台资企业开始逐步将研发工作从台湾母公司向深圳转移, 如富士康在深圳设立研发中心; 富硕真空科技、华矽半导体、立生半导体等公司也在深圳设立科研机构; 富士康、康贝斯等台资大型企业已经将公司总部迁至深圳。

(三) 台资企业“北扩”与在深圳就地增资同时存在

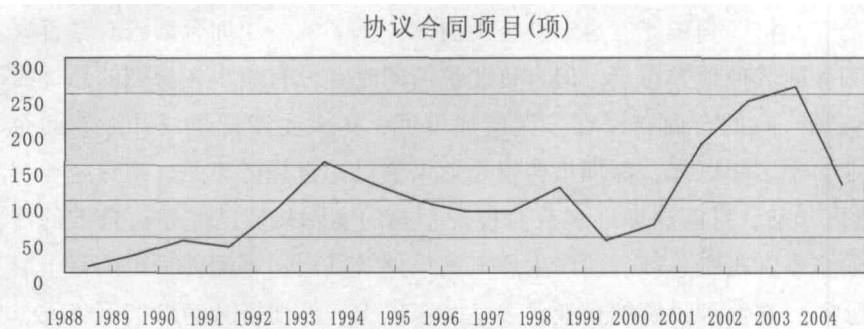


图-1 1988—2004年台商在深圳投资协议合同项目变化情况



图-2 1988—2004年台商在深圳协议投资额变化情况

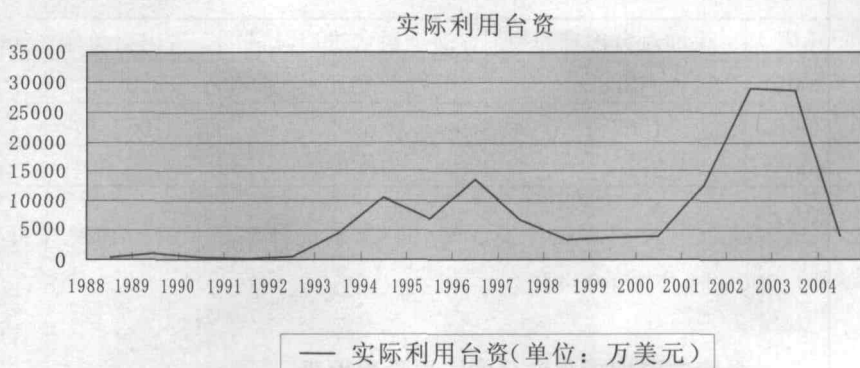


图-3 1988—2004年台商在深圳实际投资额变化情况

注：图-1、图-2、图-3根据表-1数据绘出。

台资“北扩”风潮的兴起, 一方面是由于近年来华东、华北和华东地区投资环境的改善, 另一方面也是台资在大陆市场布局的需要和供货的要求。一些台商在深圳投资取得回报后, 为占领内销市场, 有

的“北扩”到长江三角洲甚至中西部。据了解,深圳台商已有数百家到大陆其他地方布点。但台资北扩的同时并没有减少在深圳的总体投资额。有的台商在深圳多次追加投资,扩大生产规模或开办新的企业,十多年以来,深圳市台资企业增资已超过15亿美元,增资企业超过500家。目前深圳许多台商投资企业的实际投资已经超过批准的注册资本和投资总额。如以生产电脑插件及其周边零配件为主的富士康公司,在深圳投资的企业已多达20家以上,注册资金为5700万美元,实际投资额超过10亿美元,2004年出口100亿美元;唯冠科技1995年在深圳投资1000万美元设立彩色显示器生产基地,目前其实际投资则超过1亿美元,2004年出口3亿多美元;以生产电脑主机版为主的鑫茂科技(深圳)有限公司从原投资2800美元扩大到1.05亿美元,2004年出口8亿多美元;长营电器(深圳)有限公司亦从2800万美元增加至5000万美元。

#### (四) 深台两地贸易和台资企业出口逐年上升

2000年以来,深台两地的进出口贸易额逐年攀升(见表-2)。2000年深圳对台出口7.8亿美元,2004年深圳对台出口12.676亿美元。尽管每年深圳从台湾的进口额远大于对台湾的出口额,但是,深圳台资企业对其他国家或地区出口势头增长强劲,2003年台资企业出口总额约150亿美元,2004年台资企业出口总额达到190亿美元,约占全市出口总额的四分之一。

表-2 深圳对台湾进出口总额(2002—2004年)

单位:万美元

年限	深圳对台出口总额	深圳对台进口总额	进出口总额
2002	94328	734675	829003
2003	116635	936992	1053557
2004	126761	1166930	1293691

数据来源:深圳市统计局,《2005深圳统计年鉴》,中国统计出版社,2005年8月,第234页。

## 二、台商在深圳投资变化的主要影响因素

(一) 台商抢占大陆市场的动机和“深圳优势”,是台商在深圳投资总体增长的带动因素

台湾经济持续低靡,且要素成本较高,而大陆有广阔的市场和巨大的消费潜力,经济持续增长,要素成本却相对较低,在台湾投资和在大

陆投资的回报率形成较大反差,这是台商投资大陆的原动力。而深圳的地缘优势和最早的改革开放政策优势使得它成为台商投资大陆的发源地。这种先发优势加上深圳城市建设国际化程度的不断提高和市场经济体制的不断完善、便利的海、陆、空交通运输和发达的物流系统、配套的产业链效应以及包容性强的移民文化和对高素质人才的吸引和汇集能力等方面的综合优势,是台商在深圳投资总体增长的原因。

(1) 深圳作为经济特区,在建立市场经济体制、完善法规政策和公共服务、与国际接轨等方面走在全国前列,相对全国而言有自己明显的优势。(2) 深圳是我国目前唯一拥有海、陆、空口岸的城市。深圳港、深圳航空港、平湖、笋岗——清水河等物流园区的建设,机场国际货运村和国际货站项目的竣工,机场邮件处理及物流配送中心及国际快件监管中心的建成,物流电子大通关建设的启动,深圳—澳门—台湾全货机航线开通,海铁联运,深港24小时通关,一批综合型、专业化、规模化物流产业群的形成,使深圳的物流领先于全国。在深圳出口商品到纽约,只需要13天,而内地一般是一个月;同样出口到美国,深圳比苏州至少要快两天。(3) 深圳的电子、医药、自行车等一批产业已经形成了比较完善的产业链,集聚了大批相关企业。在产业链中,大、中、小企业配合,上下游联动,能使上下游企业在采购



原料、配件、研发、设计、生产和销售方面享受方便与快捷,降低成本,又便于其及时掌握信息,调整经营。(4)深圳的金融措施较为完善,为台商提供了融资和资金汇兑的便利。

(二)台商投资波动中的几涨几落既源于产业更新带来的经济性波动,也受大陆引资区域竞争加强的背景下“深圳劣势”的影响,还与当时突发的政策与经济事件有关

从台商在传统产业的第一次投资热潮,到第二波的资金、技术密集型产业,再到以IT产业为代表的高新技术产业以及物流、创投和金融保险等服务业为代表的第三波投资热潮,台商在深圳投资产业的更新与升级是这三次投资上涨的重要原因。而三次投资回落产生的时间又正好与两岸三次大的政治经济事件的发生相吻合。随着大陆华东、华北和华中地区投资环境的日益优化,过去以深圳、东莞为中心的华南台商投资区的投资环境在台商心目中的满意度日渐下降。从“台湾地区电机电子工业同业公会”2000—2004年的《中国大陆地区投资环境与风险调查》报告结果来看,自2000年以来华南区的评分排名一直在华东、华北和华中地区之后。就深圳来说,以下劣势制约了台资和其他外资进入的后劲。(1)深圳土地资源紧张,缺乏足够的储备,土地价格高昂;(2)劳动力成本提高;

(3)深圳关内、关外的人为分割使得台资企业在关外较多的基础设施和配套服务方面明显不如关内,一定程度上阻碍了台商投资的积极性;(4)政府部门提供的软环境,如:通关、税收和安全管理方面还有待进一步完善。

(三)深圳经济转型的需要和劳动力、土地等要素成本的提高,是台商投资迁出或产业转向的主要影响因素

随着深圳经济转型和升级,一些早期的高污染、高耗能、低效率的企业以及一些经营不规范的企业,或关闭或迁出深圳势在必行。随着劳动力成本的上升,一批劳动密集型、低附加值的加工企业,主动寻找生产成本低的地区继续办厂。这批主动或被逼离开深圳的台商,都属于中、小型传统产业的台商,他们选择劳动力、水、电等成本更低的内地城市,这是市场竞争的结果。另外,部分优质台企源于自身发展的需要,在上海、东北建立内锁据点,或从产业配套的角度考虑,会在其他区域有新的投资。然而,为了更好地利用“深圳优势”,大多数台资企业仍然会选择深圳作为研发与行销总部;或者,根据深圳的产业发展特点,更多地投资于高新技术产业和服务行业。

#### [参考资料]

[1]深圳市统计局.2005深圳统计年鉴[M].中国统计出版社,2005.

[2]段小梅.中国大陆台商投资环境比较分析[J].世界经济研究,2006,(2).

[3]胡延华.深圳吸引台商投资的利弊因素分析[N].深圳职业技术学院学报,2004,(4).

[责任编辑:李玉云]